INSTRUMENTATION
WIKA INSTRUMENTS INAUGURE SON NOUVEAU SIÈGE SOCIAL

10% : c'est la croissance annuelle moyenne du chiffre d'affaires réalisé par Wika Instruments en France au cours de la dernière décennie. C'est aussi l'objectif de croissance annuel fixé par son PDG pour les dix prochaines années. Le nouveau siège social de l'entreprise, inauguré le 20 septembre dernier, a été construit au service de cet objectif.

©VJ

Alexander Wiegand, CEO du groupe Wika et Claunel Massiès, PDG de Wika Instruments ont inauguré, le 20 septembre dernier, le nouveau siège social de Wika en France.

Cette forte croissance résulte d'abord d'une croissance organique soutenue de l'entreprise dans ses métiers traditionnels qui sont la mesure de la pression et de la température. Mais elle est aussi le fruit d'un développement important sur de nouveaux marchés, grâce, notamment, à l'élargissement des gammes de produits, suite aux acquisitions du groupe Wika à travers le monde. Cette croissance externe soutenue a permis au groupe de se développer dans des domaines stratégiques tels que la calibration de très haute précision, ou encore la mesure de niveau. Elle sert aussi ses ambitions : « *Le projet du groupe Wika, et donc celui de Wika France, est d'être reconnue comme une société innovante sur le marché de l'instrumentation en offrant à ses clients un éventail élargi de solutions aussi bien produits que services* » a souligné son PDG, Claunel Massiès, lors de son discours d'inauguration.

Le nouveau siège social de l'entreprise, inauguré le 20 septembre dernier, a été construit au service de cette vision : il permet à l'entreprise d'apporter dès maintenant de nouveaux services tout en conservant un potentiel de développement important grâce à d'importantes réserves foncières. « *Nous disposons maintenant d'un centre de formation agréé pouvant accueillir 30 stagiaires par session, de moyens d'essais et de test pour proposer des systèmes complets de calibration,* a détaillé Claunel Massiès. *Notre laboratoire d'étalonnage en pression accrédité Cofrac s'est étendu, et nous avons élargi nos accréditations pour pouvoir servir le marché aéronautique* ».

C'est que Wika, qui évolue sur des marchés en constante évolution, doit faire face à de multiples accélérations, d'ordres politique, technologique ou commercial. « *Certains marchés, tels que ceux du pétrole et du gaz, sont entrain de se complexifier, nos clients peuvent quitter la France voire le continent européen pour s'installer sous d'autres horizons. D'autres marchés, tels que ceux liés à la filière nucléaire, sont au début d'un nouveau cycle de renouvellement qui sera fortement impacté par la décision publique,* a expliqué Claunel Massiès. *Nos organisations, comme celles de nos clients, sont de plus en plus internationales, de plus en plus mobiles, et de plus en plus interconnectées* ».

Le nouveau siège social de Wika France, à l'image de l'entreprise, est centré sur la mobilité et l'interactivité. Des espaces de coworking, ouverts et modulaires, permettent aux équipes de se construire autour d'un projet. D'autres espaces, dédiés à la formation des équipes, permettent de faire face aux besoins, devenus quasi-permanents.

L'organisation commerciale de l'entreprise a également évolué. Elle est aujourd'hui scindée en deux divisions : une division process instrumentation (l'instrument est au centre du process

« Le projet du groupe Wika, et donc celui de Wika France, est d'être reconnue comme une société innovante sur le marché de l'instrumentation en offrant à ses clients un éventail élargi de solutions aussi bien produits que services » a souligné son PDG, Claunel Massiès, lors de son discours d'inauguration.

LES MARQUES CONNECTÉES

claiRE GROUPE

Surveillance et pilotage des réseaux d'eau

FAST GROUPE CLAIRE

DÉTECTION DE FUITES

LOKAL 400

Prélocalisation, corrélation et localisation des fuites

PIPEMIC

Localisation simple et précise des fuites et des canalisations

BIDI-LOGGER

Système de surveillance (prélocalisation, corrélation)

wayve

SYSTÈMES CONNECTÉS

- → Purges automatiques
- → Maintien hors gel des canalisations
- → Paiement à l'usage
- → Gestion des abonnements et des surconsommations

Retrouvez les solutions **FAST** et **WAYVE** au salon POLLUTEC :

SAINTE-LIZAIGNE GROUPE CLAIRE & HYDROMECA GROUPE CLAIRE

Hall 6 – Stand G100

Conception graphique : www.freelance-gazeline.com - GROUPE CLAIRE - 10/18

du client) et une division industrie et instrumentation (l'instrument est intégré dans l'équipement du client). Chacune d'entre-elle est dotée d'une organisation commerciale complète et autonome, et travaille sur des marchés distincts avec des produits qui lui sont propres. Le profil des collaborateurs de l'entreprise a également évolué avec, au-delà des fonctions commerciales traditionnelles, l'intégration de spécialistes produits et d'experts applications dans des domaines très pointus. « *Nos clients n'attendent pas simplement de nous qu'on leur répondent, ils attendent de plus en plus souvent qu'ont les accompagnent dans la recherche d'une solution globale par rapport à une problématique donnée* » a souligné Claunel Massiès.

Au-delà de son organisation, Wika a continué à élargir son spectre de couverture des unités de mesure en intégrant la mesure de la force, une unité de mesure très attendue dans certains secteurs en remplacement, ou en complément, de la mesure de pression. L'offre de services évolue également. « *Nous voulons être capables, dans notre laboratoire, d'étalonner la totalité des instruments que nous commercialisons* » a souligné Claunel Massiès. Cette évolution concernera d'abord l'étalonnage de la température.

Wika propose également depuis cette année une offre de service de réparation rapide pour les montages en pression sur séparateurs. Cette offre sera prochainement étendue à la mesure de niveau. ●

Vincent Johanet

ASSAINISSEMENT NON COLLECTIF
PREMIER TECH AQUA S'ENGAGE POUR UN ASSAINISSEMENT DE QUALITÉ

Le consommateur attend aujourd'hui de la part des fabricants une parfaite transparence au sujet des produits qu'ils achètent. Constatant que les dispositifs d'assainissement non collectif n'échappent pas à cette règle, Premier Tech lance une « déclaration volontaire du fabricant » qui permet aux professionnels d'afficher en toute sincérité, les performances de leurs produits et à l'usager de bénéficier d'une information complète et objective.

En France, les fabricants de dispositifs d'assainissement non collectif (ANC) ne sont pas obligés de communiquer sur les conditions d'essais de validation de leurs produits, ni sur les performances obtenues.

En effet, la norme européenne EN 12566-3 + A2 (déclaration de marquage CE des produits conformes à l'Annexe ZA) n'impose pas aux fabricants de communiquer publiquement les résultats obtenus.

Afficher les performances d'un équipement aiderait pourtant l'usager à faire son choix en toute connaissance de cause et en toute confiance dans le respect de son budget et de son patrimoine.

Cet affichage permettrait également aux intervenants tels que les prescripteurs, distributeurs, installateurs, sociétés de services et contrôleurs et utilisateurs, de connaître, en toute transparence, les performances réelles des systèmes et ainsi de faire des choix éclairés.

Fort de constat, Premier Tech Aqua lance la « déclaration volontaire du fabricant », qui présentera sous la forme d'une fiche technique, les conditions de réalisation des essais et les performances obtenues par ses équipements.

L'objectif est d'assurer à l'usager que le produit choisi remplira bien sa fonction de traitement des eaux usées dans le respect des normes de rejet de la réglementation française, de la protection de l'environnement et de la santé publique.

« *L'enjeu est donc à terme de faire de cette « déclaration volontaire du fabricant » la feuille de route indispensable de tous les fabricants qui s'engagent pour un assainissement de qualité dans le respect des intervenants clés de l'industrie et des particuliers* », explique-t-on chez Premier Tech Aqua. ●

INSTRUMENTATION
KROHNE LANCE SA BOUTIQUE EN LIGNE

Krohne eShop s'adresse aux professionnels qui souhaitent commander rapidement des équipements standards à un prix attractif. Il offre une alternative 24h/24, 7j/7 aux méthodes de commande traditionnelles.

Krohne eShop est une boutique en ligne d'instrumentation de process. La gamme de produits comprend des appareils de mesure de débit, niveau, température, pression et analyse.

Outre des appareils de mesure, des accessoires tels que des disques de masse peuvent également être commandés en ligne.

L'offre est simple et clairement structurée. L'eShop est accessible depuis les tablettes et smartphones. Grâce à un historique du compte, les commandes précédentes peuvent être rapidement visualisées et renouvelées.

Le visiteur peut facilement trouver son produit, grâce à une page dédiée comportant ses caractéristiques, ses domaines d'application, son prix et accessoires.

En plus des données techniques, plans et dimensions, des notices et des manuels d'utilisation sont également accessibles afin de faciliter la sélection du client.

Les clients existants qui utilisent l'eShop bénéficient d'un enregistrement simplifié. Les produits sont généralement expédiés sous 48 heures gratuitement. ●